

The Scandinavian mentality is a winning concept

...

in French Riviera real estate

Riviera Keys, created by Harald Starke in 2004, is one of the largest French-Scandinavian real estate agencies on the Riviera. We have sold thousands of properties and can show a solid track record of excellent service towards buyers and sellers. Check our references on Opinion System !

What makes us different from other real estate agencies? First of all, the Scandinavian mentality and way of working, that means high quality, efficient service and reliable information flow. All of our agents are all bi-lingual or more.

Secondly, our marketing is largely orientated towards clients in the Nordic countries, looking to invest on the French Riviera. Together we speak 12 languages and our website is available in 5 languages: French, English, German, Swedish and Norwegian. In general, buyers from Northern Europe are serious and solvent clients that carefully prepare their acquisition; the financing is established early on in the purchasing process.

We have a wide selection of properties for sale, ranging from 400 000 to 10 000 000 euros. We are part of Leading Real Estate Companies of the World and its luxury branch, Luxury Properties International. We invest a tremendous amount in marketing, in France, internationally and more specifically in the Northern European countries. We use the latest techniques in evaluating your property, we advise you on home staging services, and we employ our own professional real estate photographer.

In addition to selling properties, we also work for buyers, as "house hunters". This means that we will search properties for you, according to your criteria. We use our internal data base that we share with other agents, to ensure that you are given the largest possible selection of properties. Our four offices in Nice, Antibes, Cannes

and Saint-Raphaël cover the whole region from Menton to Saint-Tropez including the hinterland and parts of Provence.

Least but not last, we will still be there for you even after the sale or the purchase. We have a large network of reliable partners (builders, removals, decorators, translators...) as well as a property management and rental service. ●



Die skandinavische Mentalität ist ein Erfolgskonzept für Immobilien an der Côte d'Azur

Riviera Keys, 2004 von Harald Starke gegründet, ist eine der größten französisch-skandinavischen Immobilienagenturen an der Côte d'Azur. Wir haben Tausende von Immobilien verkauft und können eine solide Erfolgsbilanz von exzellentem Service gegenüber Käufern und Verkäufern vorweisen. Prüfen Sie unsere Referenzen auf Opinion System!

Wodurch unterscheiden wir uns von anderen Immobilienagenturen? Zunächst einmal die skandinavische Mentalität und Arbeitsweise, zu der die Schlüsselwörter hohe Qualität, effizienter Service und zuverlässiger Informationsfluss gehören. Alle unsere Makler sind zweisprachig oder mehr.

Zweitens ist unser Marketing weitgehend auf Kunden aus den nordischen Ländern ausgerichtet, die an der Côte d'Azur

investieren möchten. Zusammen sprechen wir 12 Sprachen und unsere Website ist in 5 Sprachen verfügbar: Französisch, Englisch, Deutsch, Schwedisch und Norwegisch. Käufer aus Nordeuropa sind in der Regel seriöse und solvente Kunden, die ihren Kauf sorgfältig vorbereiten; die Finanzierung wird bereits in einem frühen Stadium des Kaufprozesses festgelegt.

Wir haben eine große Auswahl an Immobilien zum Verkauf, die von 400 000 bis 10 000 000 Euro reichen. Wir sind Teil der Leading Real Estate Companies of the World und deren Luxusweig, Luxury Properties International. Wir investieren sehr viel in die Vermarktung, in Frankreich, international und insbesondere in den nordeuropäischen Ländern. Wir verwenden die neuesten Techniken bei der Bewertung Ihrer Immobilie, wir beraten Sie bei der Gestaltung Ihres Hauses und wir beschäftigen unseren eigenen professionellen Immobilienfotografen. Neben dem Verkauf von Immobilien arbeiten wir auch für Käufer, als "House Hunters". Das bedeutet, dass wir für Sie nach Immobilien suchen, die Ihren Kriterien entsprechen. Wir nutzen unsere interne Datenbank, die wir mit anderen Maklern teilen, um Ihnen die größtmögliche Auswahl an Immobilien zu bieten. Unsere vier Büros in Nizza, Antibes, Cannes und Saint-Raphaël decken die gesamte Region von Menton bis Saint-Tropez einschließlich des Hinterlandes und Teilen der Provence ab.

Und nicht zuletzt sind wir auch nach dem Verkauf oder Kauf für Sie da. Wir verfügen über ein großes Netz von zuverlässigen Partnern (Bauunternehmen, Umzugsunternehmen, Dekorateur, Übersetzer...) sowie über eine Hausverwaltung und einen Vermietungsservice.

Riviera Keys
STARKE REAL ESTATE

Tel.: +33 (0)4 93 39 00 00
www.rivierakeys.com